



WINSEN | VOLLZEIT | AB SOFORT

Verkäufer / Kundenberater für Parkett & Bodenbeläge

(m/w/d)

für EichenWerk in Winsen

Du liebst den Kontakt mit Menschen und hast Spaß daran, Kunden ehrlich und kompetent zu beraten? Dann bist Du bei uns genau richtig.

Im EichenWerk Parkett-Outlet Winsen beraten wir Privatkunden, Handwerksbetriebe und Geschäftskunden rund um hochwertige Parkett-, Holz- und Bodenlösungen. Gleichzeitig ist unser Standort einer der persönlichen Beratungsstandorte von HolzbodenDirekt, unserem deutschlandweiten Onlineshop.

Bei uns erwartet Dich kein klassischer Verkaufsjob. Du begleitest unsere Kunden von der ersten Beratung bis zur fertigen Lösung und arbeitest eng mit unserem Werk, unserem Onlineshop und unserem Team zusammen.



DEINE AUFGABEN

- Persönliche Beratung & Verkauf von Parkett, Holzböden und Zubehör
- Betreuung von Privatkunden sowie B2B-Kunden wie Handwerkern, Bodenlegern und Gewerbetunden
- Telefonische Beratung für Kunden unseres Onlineshops HolzbodenDirekt
- Erstellung von Angeboten sowie Begleitung der Auftragsabwicklung
- Pflege einer ansprechenden Warenpräsentation im Outlet
- Unterstützung bei Aufmaßterminen oder Bereitschaft, Dich in diesen Bereich einzuarbeiten
- Enge Zusammenarbeit mit unserem Werk, der Logistik & dem Kundenservice
- Mit Ideen und Eigeninitiative zur Weiterentwicklung unseres Standorts beitragen

DAS BRINGST DU MIT

- Freude am Umgang mit Menschen & ehrlicher Beratung
- Idealerweise Erfahrung im Verkauf, gerne im Bereich Holz, Bodenbeläge, Baustoffe oder Innenausbau
- Sicheres & sympathisches Auftreten im persönlichen sowie telefonischen Kundenkontakt
- Strukturierte & eigenständige Arbeitsweise
- Begeisterung für hochwertige Produkte und individuelle Lösungen
- Teamgeist sowie Verantwortungsbewusstsein
- Sicherer Umgang mit digitalen Programmen & die Bereitschaft, Dich in neue Systeme einzuarbeiten
- Erfahrung im Aufmaß ist ein Plus, aber keine Voraussetzung

DAS ERWARTET DICH

- Ein sicherer Arbeitsplatz in einem wachsenden Unternehmen
- Hochwertige Produkte aus eigener Produktion
- Abwechslungsreiche Aufgaben zwischen Verkauf, Beratung und Kundenservice
- Persönliche Einarbeitung und kurze Entscheidungswege
- Ein familiäres Team mit flachen Hierarchien
- Direkter Kontakt zu Privat- und Geschäftskunden
- Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge
- Langfristige Entwicklungsmöglichkeiten innerhalb der WohnStore-Gruppe

UNSER ZIEL

Wir möchten unseren Kunden nicht einfach nur einen Boden verkaufen.

Wir möchten der Ansprechpartner sein, wenn es um hochwertige Holzböden, ehrliche Beratung und persönliche Betreuung geht, egal ob im Outlet, telefonisch oder online über HolzbodenDirekt.

Dafür suchen wir Menschen, die Freude daran haben, Kunden langfristig zu begleiten und gemeinsam mit unserem Team etwas zu bewegen.

Interesse geweckt?

Ein klassisches Anschreiben brauchst Du nicht. Schreib uns einfach kurz, wer Du bist und warum Du zu EichenWerk passt.

Auch Empfehlungen sind herzlich willkommen.



Wir freuen uns auf Deine Nachricht
bewerbung@wohnstore-gruppe.de



Arbeitsort: Zum Torfmoor 19-27
21423 Winsen (Luhe)
Unternehmen: EichenWerk by WohnStore